

DRESDEN | BERLIN | ESSEN | VIENNA

wogibtswas.at ist das marktführende Online Portal zum Suchen und Finden von Aktionen & Flugblättern in deiner Nähe. Die wogibtswas.at GmbH ist ein Unternehmen der Offerista Group mit Sitz in Wien. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine/n

Key Account Manager (m/w/d)

Deine Rolle ist es, gemeinsam mit dem Key Account Team, die Branche zu erarbeiten und die Kunden vom enormen Potential von Aktionsportalen zu überzeugen. Du betreust "Deine" Kunden und hast eine Schlüsselposition, um einen Markt von € 300 Mio, die der österreichische Handel jährlich in Flugblätter investiert, zu digitalisieren.

YOUR MISSION WITH US:

- Als Key Accounter trägst Du durch Deine Verkaufsstärke nachhaltig zum Wachstum von wogibtswas.at bei. Der Schwerpunkt deiner Ttigkeit liegt im B2B-Direktkundenverkauf. Dazu gehört:
- Betreuung und Aufbau bestehender Kundenbeziehungen.
- Neukundenakquise, sowohl am Telefon als auch bei persönlichen Terminen.
- Terminvereinbarung, Angebotslegung & Kundenberatung bis zum Abschluss.
- Ausbau neuer Branchen und pro-aktive Analyse von Kundenpotentialen
- Aktive Teilnahme am Ausbau der Produktpalette.
- Peofessionelles Kundenmanagement mittels Sugar (CRM-System)

THIS IS WHAT YOU BRING ALONG:

- Mind. 3 Jahre nachweislich erfolgreiche Erfahrung im Direktkundenverkauf
- Online-Affinität ist wünschenswert, noch wichtiger aber ist Dein Verkaufstalent.
- Die Neukundenakquise bereitet Dir Freude und Du entwickelst daraus nachhaltige Kundenbeziehungen.
- Du bist ein Teamplayer und es motiviert Dich gemeinsam erfolgreich zu sein.
- Du überzeugst durch Dein authentisches, kontaktfreudiges Auftreten, als auch durch Deine Verhandlungsstärke.
- Führerschein Klasse B ist essentiell, damit Du zu Kundenterminen fahren kannst.

BENEFITS & PERKS.

- Du bist Teil eines eingespielten, motivierten und erfolgsorientierten Teams, wo der gemeinsame Erfolg im
- Feedbackkultur sowie gegenseitiger Austausch, um voneinander zu lernen, wird groß geschrieben.

Vordergrund steht.

- Du verkaufst ein nachweislich erfolgreiches Produkt mit zufriedenen Kunden und einer enormen Reichweite.
- Du arbeitest in einem internationalen, leanen Umfeld mit fachlichen und persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten durch unseren Karriereplan.
- Eine Arbeitswoche von 38,5h.
- Getränke & Obst Flatrate
- Legendäre Teamevents und -feste
- Übe deine Geschicklichkeit mit unserer Dartscheibe.
- Modernes Wohlfühl-Office im Zentrum der Stadt.
- Das Jahresbruttogehalt liegt bei mind. 38.000 € + variabler Bonus (IT-KKV). Das tatsächliche Gehalt wird entsprechend deiner Qualifikation und einschlägiger Erfahrung festgelegt.

BECOME PART OF OUR TEAM AND MAKE AN IMPACT.

We are visionaries, we outdo others and we are thinking ahead. We organize the digital shopping world of the future. As we are already well-known as the market leader of digital retail marketing within the range of DACH, we provide retailers with digital reach and store visits of our state-of-the-art products. We are proud of what we have reached and we are motivated by the things that will come up. We are "Offerista" - and we are looking for bright minds that will make us even better.

APPLY NOW.

CONTACT.



Offerista Group GmbH
Lisa Kammler
Waldemarstraße 33a | 10999 Berlin
0176 24757478
E-Mail: jobs@offerista.com